



Vertriebsassistentz Frankreich (m/w/d)

 Vollzeit

 Bremen

 Berufserfahrene

Du legst Wert auf eine persönliche Kundenbindung und Zusammenarbeit auf Augenhöhe? Dann suchen wir dich! Traum-Ferienwohnungen ist eines der größten Online-Portale für Ferienunterkünfte – wir bringen Gastgeber und Urlaubsgäste zusammen. Mehr als 28.000 zufriedene Kunden vermarkten auf unserem Marktplatz ihre Ferienunterkünfte. Dazu gehören sowohl private Vermieter mit nur einem Apartment, aber auch Agenturen mit mehreren hundert Ferienhäusern. Mit mehr als 40 Mio. Urlaubern, die jedes Jahr bei uns nach der passenden Ferienunterkunft suchen, gehören wir zu den Top-100 der sichtbarsten deutschsprachigen Webseiten bei Google. Und wer beschäftigt sich nicht gern den ganzen Tag mit so einem schönen Thema wie Urlaub? Bei uns gibt es keine formalen Hierarchien und keine klassischen Abteilungen. Unsere Teams sind nach Kundengruppen aufgestellt und cross-funktional, d.h. in einem Team sitzen alle Kompetenzen, die es braucht um eine Kundengruppe optimal zu betreuen. Wir arbeiten so, um schneller auf Marktanforderungen und Kundengruppen reagieren zu können. Wenn für dich „Verkaufen“ mehr ist, als Leute anzusprechen und du Wert auf persönliche Kundenbindung und Zusammenarbeit auf Augenhöhe legst, dann brauchen wir dich im Team als Vertriebsassistentz (m/w/d).

Was du bei uns machst...

- ✔ Du bist für die exzellente Betreuung unserer Kunden in Frankreich verantwortlich und stehst dabei sowohl telefonisch als auch schriftlich regelmäßig mit ihnen in Kontakt
- ✔ Du kümmerst dich um Übersetzungen sowie Qualitätssicherung wie z. B. die Optimierung der Inserate zur Steigerung der Buchungsanfragen
- ✔ Du recherchierst für internationale Märkte neue Potentiale
- ✔ ggf. begleitest du den Key Account Manager bei Außendienstreisen und Kundebesuchen

...und was du dafür mitbringst

- ✔ Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- ✔ Du sprichst Deutsch, Französisch und Englisch verhandlungssicher
- ✔ Du telefonierst leidenschaftlich gerne und hast Freude an der Arbeit mit Menschen
- ✔ Eine hohe Kundenorientierung und ein freundliches und aufgeschlossenes Auftreten gehören zu deinen Stärken
- ✔ Teamorientierung, Eigeninitiative und eine ausgeprägte Hands-On Mentalität zeichnen dich aus
- ✔ Du arbeitest gern mit vielen unterschiedlichen Kollegen und Kunden zusammen und kannst dich schnell auf deinen jeweiligen Ansprechpartner einstellen
- ✔ Du hast Lust darauf, Arbeit neu zu denken und Teil eines agilen Teams zu sein

Klingt gut? Dann schreib uns, warum genau du Teil unseres Teams werden solltest. Dabei interessiert uns noch viel mehr als ein gradliniger Lebenslauf, wer du bist. Was bewegt dich und wieso willst du bei uns starten? Wir freuen uns, dich kennen zu lernen. Deine Unterlagen schickst du bitte unter Angabe deiner Gehaltsvorstellungen und deines frühestmöglichen Eintrittstermins. Du willst vorab schon mal wissen, wie wir arbeiten? Dann schau doch mal auf unserem Blog vorbei <https://new-work.traum-ferienwohnungen.de/>

Was bieten wir?



Onboarding

Buddy schnappen, ankommen, fertig, los!



Weiterbildung

Ohne Diskussionen, mit Sinn und Verstand.



Persönliche Entwicklung

Durch echte Verantwortung.



Mitgestaltung

Arbeit gemeinsam neu denken.



Home-Office

Handwerker zwischen 8 und 18 Uhr? Kein Problem.



Mensch sein

Wir setzen auf Authentizität und individuelle Stärken!



Massagen

für eine kleine Auszeit zwischendurch.



Wertschätzung, Respekt, Offenheit

Ist bei uns Voraussetzung.

Deine Ansprechpartnerin

Sanja Göcke

+49 421 - 146 29 789

<https://unternehmen.traum-ferienwohnungen.de/stellen/sales-manager-immobilien-m-w-d/>